

INFORMAȚII PERSONALE **Florin Constantinescu**

 Bucuresti (Romania)



## EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

01/10/2013–Prezent

**DIRECTOR FINANCIAR**  
ICONOMIC SACOM SRL, BUCURESTI

Reorganizarea si managementul departamentului financiar-contabilitate. Supervizarea operatiunilor, Intocmirea bugetelor si implementarea acestora. Realizarea indicatorilor de bussines si asigurarea cashflow-ului.

Tipul sau sectorul de activitate Construcții

01/07/2009–30/09/2013

**DIRECTOR AGENTIE**  
BRD GSG, BUCURESTI

Managementul echipei-animare, motivare si control. Gestionarea riscurilor si optimizarea rentabilitatii comerciale a unitatii. Elaborarea planului de actiune comerciala si coordonarea procesului de vanzare si promovare a produselor din portofoliu.

Tipul sau sectorul de activitate Activități financiare și de asigurări

01/01/2007–31/07/2009

**CONSILIER IMM**  
BRD GSG, BUCURESTI

Gestionarea unui portofoliu de clienti-societati comerciale-umarind dezvoltarea si fidelizarea acestora utilizand tehnici de vanzare specifice, dar si atragerea de noi clienti captivi la alte banci. Gestionarea rationala a raportului resurse-plasamente in cadru relatiei banca-client si rentabilizarea acestei relatii.

Tipul sau sectorul de activitate Activități financiare și de asigurări

01/09/2006–31/12/2006

**CONSILIER MIDDLE OFFICE CORPORATE**  
BRD GSG, BUCURESTI

Functie suport al departamentului comercial. Gestionarea unui portofoliu de clienti existenti si atragerea de clienti noi prin activitati comerciale specifice.

Tipul sau sectorul de activitate Activități financiare și de asigurări

01/04/2006–31/08/2006

**CONSILIER PERSOANE FIZICE**  
BRD GSG, BUCURESTI

Promovarea produselor si serviciilor dedicate segmentului retail, umarind in permanenta consolidarea si cresterea numarului de clienti-persoane fizice.

Tipul sau sectorul de activitate Activități financiare și de asigurări

01/05/2004–31/05/2006

**RESPONSABIL COMERCIAL**  
COCA COLA HBC, BUCURESTI

Indeplinirea indicatorilor comerciali KBI prin activitatile de vanzare, de merchandising si de umarire a creditelor , identificarea si crearea de noi clienti, dezvoltarea clientilor existenti. Activitate desfasurata in canalele off-premise si on-premise

Tipul sau sectorul de activitate Imbuteliere bauturi racoritoare si ape minerale

**EDUCAȚIE ȘI FORMARE**

2001–2005

 Licența în economie - Marketing și Comerț exterior  
 UNIVERSITATEA SPIRU HARET, BUCUREȘTI

**COMPETENȚE PERSONALE**

Limba(i) maternă(e)

română

Alte limbi străine cunoscute

engleză

ÎNȚELEGERE		VORBIRE		SCRIERE
Ascultare	Citire	Participare la conversație	Discurs oral	
C1	C1	C1	C1	B2

Niveluri: A1 și A2: Utilizator elementar - B1 și B2: Utilizator independent - C1 și C2: Utilizator experimentat  
 Cadrul european comun de referință pentru limbi străine

Competențe de comunicare

- bune abilități de comunicare dobândite în urma experienței mele ca manager de vânzări
- fire analitică, perseverență, orientată către obținerea rezultatelor

Competențe organizaționale/manageriale

- bun coordonator și factor motivational - dezvoltat în cadrul echipelor și a activităților coordonate până în acest moment
- competențe de organizare dobândite în cadrul activităților derulate și a specificului acestora

Competență digitală

## AUTOEVALUARE

Procesarea informației	Comunicare	Creare de conținut	Securitate	Rezolvarea de probleme
Utilizator experimentat	Utilizator experimentat	Utilizator elementar	Utilizator independent	Utilizator independent

Competențele digitale - Grilă de auto-evaluare

Permis de conducere

B